



Goethe-Universität - Career
Service

Theodor-W.-Adorno-Platz 6
60323 Frankfurt am Main

Goethe-Universität

Sehr geehrter Herr/Sehr geehrte Frau Anja Henningsmeyer (PERSÖNLICH)

Workshopevaluation Career Service

Sehr geehrter Herr/Sehr geehrte Frau Anja Henningsmeyer,

Sie erhalten beigefügt die Ergebnisse der automatisierten Auswertung des Workshops "Erfolgreiche Verhandlungsstrategien für Ihren Berufsalltag" im WS16/17.

Die Rückmeldung soll Ihnen Hinweise geben, wie die Studierenden Ihre Veranstaltung wahrnehmen und Ihnen Anregungen für Veränderungen aufzeigen.

Im Auswertungsbericht werden die Mittelwerte, Standardabweichungen und Anzahl der Nennungen aller einzelnen Fragen aufgelistet.

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Jens Blank Verfügung (E-Mail: career-service@uni-frankfurt.de oder Telefon: 069-798-150 53).

Anja Henningsmeyer

Erfolgreiche Verhandlungsstrategien für Ihren Berufsalltag ()
Erfasste Fragebögen = 21



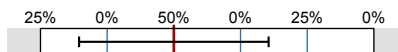
Auswertungsteil der geschlossenen Fragen

Legende

Frage**text**

Linker Pol

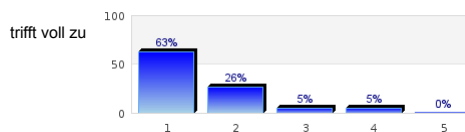
Rechter Pol



n=Anzahl
mw=Mittelwert
s=Std.-Abw.
E.=Enthaltung

1. Fragen zur Veranstaltung und zum Career Service

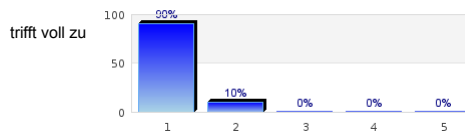
1.1) Ich sehe die Veranstaltung als Hilfe für meine Bewerbungsphase



trifft nicht zu

n=19
mw=1,5
s=0,8

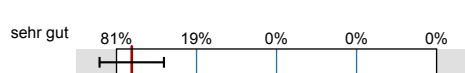
1.2) Diese Veranstaltung würde ich anderen Studierenden empfehlen



trifft nicht zu

n=21
mw=1,1
s=0,3

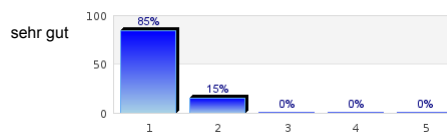
1.3) Welche „Schulnote“ würden Sie der Dozentin /dem Dozenten als Veranstaltungsleiter/in geben?



mangelhaft

n=21
mw=1,2
s=0,4

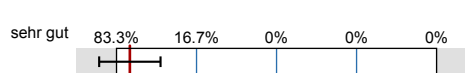
1.4) Mit welcher „Schulnote“ würden Sie die Struktur der Veranstaltung beurteilen?



mangelhaft

n=20
mw=1,2
s=0,4

1.5) Welche „Schulnote“ würden Sie der Veranstaltung insgesamt geben?



mangelhaft

n=18
mw=1,2
s=0,4

Bitte beurteilen Sie Ihre Zufriedenheit mit dem Career Service anhand der folgenden Kriterien!

2. Abschließende Fragen

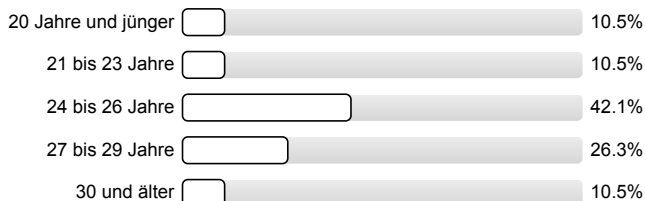
Die Beantwortung der folgenden Fragen ist Ihnen frei gestellt. Damit ermöglichen Sie uns, die Bedürfnisse verschiedener Zielgruppen stärker zu berücksichtigen.

2.1) Geschlecht



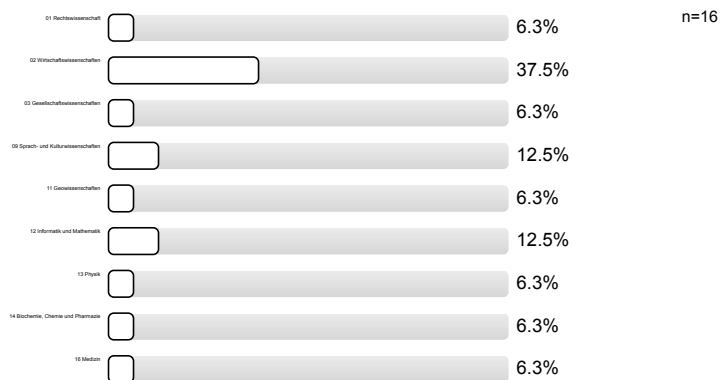
n=16

2.2) Welcher Alterskategorie gehören Sie an?



n=19

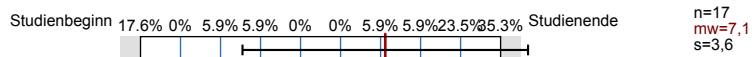
2.3) In welchem Fachbereich studieren Sie überwiegend bzw. haben Sie überwiegend studiert?



2.4) Welchen Abschluss streben Sie an?



2.5) In welchem Studienabschnitt befinden Sie sich aktuell?



Vielen Dank für Ihre Unterstützung!

Profillinie

Teilbereich: Career Service

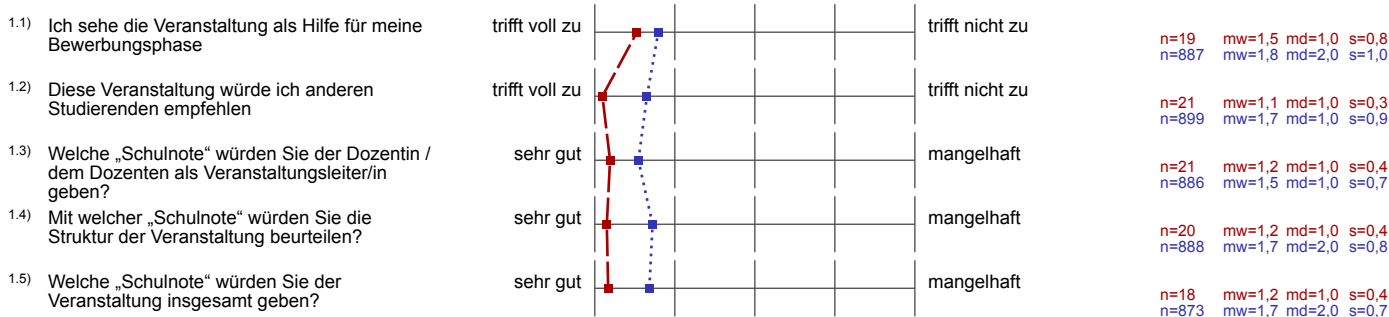
Name der/des Lehrenden: Anja Henningsmeyer

Titel der Lehrveranstaltung: Erfolgreiche Verhandlungsstrategien für Ihren Berufsalltag
(Name der Umfrage)

Vergleichslinie: WS 16/17

Verwendete Werte in der Profillinie: Mittelwert

1. Fragen zur Veranstaltung und zum Career Service



2. Abschließende Fragen



Profillinie

Teilbereich: Career Service

Name der/des Lehrenden: Anja Henningsmeyer

Titel der Lehrveranstaltung: Erfolgreiche Verhandlungsstrategien für Ihren Berufsalltag
(Name der Umfrage)

Vergleichslinie: WS 16/17

1. Fragen zur Veranstaltung und zum Career Service



mw=1,2
mw=1,7

s=0,5
s=0,8

Auswertungsteil der offenen Fragen

1. Fragen zur Veranstaltung und zum Career Service

1.6) Was gefällt Ihnen an dieser Veranstaltung besonders gut oder besonders schlecht? Nutzen Sie den Platz für weitere Anmerkungen und Anregungen!

Sehr schöne und nachvollziehbare Beispiele. Viele wertvolle Informationen; tolle Stimmung - hat Spaß gemacht.

Besonders gut: viele Filmbeispiele, gute Rollenspiele. Vieles verständlich und anschaulich erklärt!

VIELEN DANK! ☺

Einbindung und Analyse von Serienbeispielen.

Es hat sich absolut gelohnt, diese Lehrveranstaltung zu besuchen. Es wäre auch gut, wenn es das Thema „Verhandlungen für Fortgeschrittene“ gäbe. Vielen Dank!!

Visuelle Beispiele, sehr gute Erklärungen, Raum für Diskussionen

Einigen auf Fragen, viel Einbindung, ~~Professionellität~~ Professionalität in Umgang und Verhalten

Didaktik
Beispiele (Film, Rollenspiele)

Visuell mit Theorie verbunden

Vorwissenstaltung füllt eine Lücke

Gutes Verhältnis von Theorie & Praxis!

- Anschaulicher durch die Serie House of Cards?
 - durch eigenes Versuchen wird mehr gelernt
- } besonders gut in diesem Seminar

tolter Vortrag; super PP Präsentation
 locker Raum für Fragen

Gute Beispiele, sehr anschaulich!

sehr gute Übersicht über wichtige Aspekte beim Verhandeln
 viele Beispiele

- sehr gutes Management
- sehr gute Organisation
- sehr wertvolle Hinweise
- starke, überzeugende Präsentationen