

## Workshop 2

Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – auch mit schwierigen Partnern.

### Highlights

- Einblick in unterschwellige Faktoren, die *immer* mitverhandelt (aber selten ausgesprochen) werden
- Strategien, um unkooperative Verhandlungspartner/innen auf Ihre Seite zu ziehen
- Betrachtung von Unterschieden in der sog. ‚Gender-Kommunikation‘
- Hoher Anschauungs- und Unterhaltungswert durch Film- und Fallbeispiele

### Verteiler

- Firmeninhaber
- Vorstände
- Geschäftsführer
- Führungskräfte
- Verkäufer
- Vertrieb

### Termin

- 03.12.2020  
14:00 – 17:30 Uhr
- HILTON Hotel,  
Dresden

## Workshop 2

# Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – auch mit schwierigen Partnern

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2020 in Dresden bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 3. Dezember von 14.00 Uhr bis 17.30 Uhr einen Workshop „**Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – auch mit schwierigen Partnern**“ an.

Referentin im Workshop ist: Anja Henningsmeyer.

Dieser Workshop hilft Ihnen, ein vertieftes Verständnis für unterschwellige Faktoren der Verhandlungskommunikation zu gewinnen.

- Wie funktioniert unsere Wahrnehmung, auf der wir in Verhandlungen Argumentationen und Interpretationen aufbauen?
- Welche Strategien gibt es, um auch unkooperative Verhandlungspartner/innen auf seine Seite zu ziehen?

Ein entscheidendes Thema dabei sind unterschiedliche Kommunikationsweisen zwischen den Geschlechtern.

- Verhandeln Männer und Frauen unterschiedlich?
- Wie gehen Sie sinnvoll mit unterschiedlichen Kommunikationsweisen um, damit Sie sich auch in schwierigen Gesprächen gut positionieren?

Ein Verhandlungsworkshop mit hohem Anschauungs- und Unterhaltungswert: Film- und Fallbeispiele schärfen Ihren Blick für die entscheidenden Faktoren, die Sie *immer* mit verhandeln – die aber selten ausgesprochen werden.

----

**Anja Henningsmeyer** ist seit 2008 Geschäftsführerin der hessischen Film- und Medienakademie, dem Netzwerk der 13 staatlichen hessischen Hochschulen (hFMA). Sie gibt bundesweit an Hochschulen und in Unternehmen Seminare zu Themen der gelingenden beruflichen Kommunikation: *Verhandeln, Präsentieren, Netzwerke*. Sie ist zertifizierte Verhandlungsführerin, Autorin des Buches „*Denn Sie wissen, was Sie tun. Wie Frauen erfolgreich verhandeln.*“ (Campus Verlag, Frankfurt) und ehrenamtliche Richterin am Amtsgericht Frankfurt.

Um einen möglichst großen Nutzen für die Teilnehmer zu erzielen und effiziente Diskussionen zu ermöglichen, ist die Anzahl der Teilnehmer am Workshop auf 22 Personen beschränkt.

## Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – auch mit schwierigen Partnern

Anmeldung bitte mailen an: [stefan.luzar@plcd.de](mailto:stefan.luzar@plcd.de)

Bitte in DRUCKBUCHSTABEN ausfüllen:

- Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 2 an: „Die Kunst erfolgreich zu verhandeln - auch mit schwierigen Partnern“ am 3. Dezember 2020 in Dresden

Titel, Vorname: ..... Nachname: .....

Funktion: ..... Abteilung: .....

Firma: .....

Straße: ..... PLZ: ..... Ort: .....

Telefon: ..... E-Mail .....

- Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 3. Dezember 2020 ab 12:00 Uhr im HILTON Hotel Dresden teil.

**Kosten:** € 650,- plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

**Zahlung:** Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 02-2020“ auf das PLCD-Konto: IBAN: DE30370501981934324599, BIC (Swift-Code): COLSDE33XXX, Sparkasse KoelnBonn, Hahnenstr. 57, 50667 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 15.11.2020.

**Tagungsort:** HILTON Hotel Dresden, An der Frauenkirche 5, 01067 Dresden

### Stornierung, Rücktritt:

Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Workshopgebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

**Bitte senden Sie dieses Formblatt bis zum 12. November 2020 an:**

Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Stefan Luzar | Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn | Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | E-Mail: [stefan.luzar@plcd.de](mailto:stefan.luzar@plcd.de)